

# AUTOMOTIVE VACATURE

Vernay is een wereldwijde innovatieve co-designpartner en producent in de automobielenindustrie, die technische rubberprecisieproducten levert. Met deze producten bieden ze oplossingen voor de belangrijkste uitdagingen in de automotive-industrie op het gebied van vloeistofcontrole. Vernay heeft een leidende marktpositie weten te veroveren door nauwe samenwerking met hun klanten op het gebied van productontwikkeling. De Accountmanagers spelen hierin een cruciale rol voor de organisatie. De organisatie kent meerdere productielocaties over de hele wereld. De vestiging in Oldenzaal kent 200 medewerkers en is o.a. de thuishaven van het business development team.

## ACCOUNTMANAGER AUTOMOTIVE (INTERNATIONAAL)

### Wat ga je doen?

In de rol van Accountmanager ben je de drijvende kracht achter het succes van Vernay. Je bent verantwoordelijk voor de internationale verkoop van hoogwaardige technische onderdelen aan de topmerken in de Automotive-industrie.

Je werkt aan een positieve ontwikkeling van omzet en winst binnen de toegewezen global accounts en een aantal prospects. Je leert hiervoor de markt kennen, identificeert potentiële afzetmogelijkheden en vertaalt dit naar concrete projecten.

In deze projecten werk je vervolgens samen met de klant in co-creatie mee aan nieuwe innovatieve producten en bouwt daarmee aan een langdurige relatie. Naar zowel de klant als de interne organisatie heb je een sterke adviserende rol en denk je mee over oplossingen, vernieuwingen en verbeteringen.

Tijdens het ontwikkelingstraject en de daaraan verbonden meerjarige productie, ben je contractverantwoordelijke en onderhoud je contact met de klant op alle niveaus. Je versterkt daarmee het marktleiderschap van Vernay en draagt bij aan het ontwikkelen van visie, commerciële strategie en verdere uitbouw van de organisatie.

### Wat breng je mee?

- Een afgeronde technische opleiding op HBO/WO niveau richting Werktuigbouwkunde of Technische Bedrijfskunde;
- Minimaal vijf jaar commerciële werkervaring binnen een internationale industriële omgeving, bij voorkeur in de automotive-industrie;
- Technische kennis en -inzicht zijn een vereiste, kennis van kunststof- en rubbertechnieken zijn een pré;
- Je spreekt vloeiend Engels én vloeiend Duits of Frans.

### Wie ben je?

Je bent iemand met uitstekende commerciële en klantgerichte vaardigheden. Je bent daarin proactief, ondernemend en je beschikt over een winnaarsmentaliteit. De werkzaamheden vragen een hoge mate van zelfstandigheid, analytische vaardigheid en flexibiliteit. Je bent in staat snel te kunnen schakelen tussen de technische vraagstukken bij de verschillende accounts en je bewaart daarin de rust, het overzicht en gaat resultaatgericht te werk. Een gezonde dosis drive, durf en doorzettingsvermogen zijn een absolute vereiste om succesvol te zijn in deze rol.

Door jouw technische achtergrond, kritische houding en communicatieve vaardigheden ben je een waardevolle contactpartner voor onze klanten en partners om technische onderwerpen te bespreken. Je toont leiderschap door initiatief te nemen, prioriteiten te stellen en zelfstandig beslissingen te nemen.

# AUTOMOTIVE VACATURE

## **Wat krijg je?**

Een carrière bij Vernay betekent werken voor een internationaal georiënteerde en toonaangevende toeleverancier aan de automotive-industrie. Bij Vernay krijg je veel ruimte en vrijheid voor eigen initiatieven en verbeteringen en daarmee kan je jouw eigen rol voor een groot deel vormgeven. Je hebt veel te zeggen over je eigen business en verantwoordelijkheidsgebied die je vervolgens vanuit je eigen inzichten en creativiteit kan bestieren. De bedrijfscultuur van Vernay kenmerkt zich als open, flexibel, met korte communicatielijnen en goede groei- & ontwikkelingsmogelijkheden.

Ze bieden voor deze rol een goed basissalaris, een persoonlijke bonusregeling en een additionele eindejaarsuitkering. Daarnaast zijn een auto van de zaak, laptop en mobiele telefoon ook onderdeel van de arbeidsvoorwaarden.

## **Is dit jouw baan?**

Laat het ons weten! De sollicitatieprocedure verloopt via Profamo. Dus stuur een e-mail met je cv en motivatie naar Jan Willem de Blok, [jwa.deblok@profamo.nl](mailto:jwa.deblok@profamo.nl). Wil je eerst meer informatie ontvangen, neem dan contact op met Jan Willem via (06) 41 93 95 69.